

Május végére elkészül a Tisamed mézfeldolgozó üzem

– A Tisacoop új üzemrészlege évente ezer tonna méz feldolgozását
és forgalmazását tervezi –

A magyarkanizsai Tisacoop Kereskedelmi Kft.-t nyilván nem kell bemutatni olvasóinknak, hiszen a kiváló magyar termékek behozatala és árusítása valamint a Hungaricum üzletlánc kialakítása révén már nincs aki ne ismerné. A Prosperitati Alapítvány támogatásával a folyamatosan fejlődő cég ezúttal egy modern mézfeldolgozó kiépítését vállalta fel, amelyben néhány hónapon belül megkezdődhet a termelés.

A legújabb fejlesztésről **Körmöci Károly** igazgató-helyettessel beszélgettünk el, de előtte megkértük, néhány mondatban mutassa be a céget.

– Az 1990-ben családi vállalkozásként létrejött Tisacoop Kft. egy évtizeden át kizárólag élelmiszerforgalmazással foglalkozott, majd a magyarországi élelmiszerek behozatala lett és maradt azóta is a fő profilja. Ma már több mint 50 magyarországi gyártó mintegy 900 élelmiszeripari, elsősorban hús-, tej- és édesipari valamint borászati termékeivel vagyunk jelen a szerbiai és a tágabb balkáni piacon. A mézfeldolgozás egy új brenDET jelent a Tisacoop kínálatában, amelynek a Tisamed nevet adtuk – mondta el bevezetőként Körmöci Károly.

– **Hogyan került éppen a méz a fejlesztési elképzeléseik fókuszába?**

– A méz, mint szegmens, úgy gondoljuk jól beilleszthető kereskedelmi mivoltunkba, hisz tulajdonképpen egy párhuzamosan végezhető tevékenység.

– **Én személyesen úgy gondolom, hogy ez a fejlesztés telitalálat lesz, hiszen a szerbiai piacnak, ahol igen sok kÉtes értékű és minőségű méz van forgalomban, igen is szüksége van a kiváló és kifogástalan vajdasági mézre.**

– Mi is nagyon komoly potenciált látunk a Vajdaságban megtermelt mézben. Az itteni mézet már több független laboratóriumban bevizsgáltattuk, az eredmények kiválóak. Természetesen már eleve olyan méhészek mézét vittük el bevizsgálásra, ahol már tudtuk, hogy olyan mézet termelnek, amely a nyugati piacon is megállja a helyét. Látva ezt a komoly vajdasági potenciált, amely az országosan megtermelt mézmennyiségnek ugyan csak 30-40 százaléka, ez a mennyiség azonban, ami főleg napraforgó-, hárs- és akácméz, kimagaslóan jó minőségű és bizonyára eleget tesz majd nem csak az Európa Unió, hanem az arab és a távol-keleti országok piaci követelményeinek is, ezért ott is meg fogják becsülni és meg is fogják fizetni.

– **Az új mézfeldolgozó tervezett évi kapacitása ezer tonna, amelyhez komoly nyersanyagbázisra lesz szüksége a cégnek.**

– Az integrátori szerződés első körben 150 méhész integrálását foglalja magába, de már több jelentkezőnk van, pedig az a pályázati felhívás, amely segítségével a méhészek eszközfejlesztéseket tudnak megvalósítani, még meg sem jelent. A termelőkkel való együttműködés mindenképpen egy méz-mintavétellel veszi kezdetét, melynek során saját laboratóriumunkban vizsgáljuk meg, hogy a méz rendelkezik-e azokkal a paraméterekkel, amelyeknek meg kell, hogy feleljen. Csak ezután következhet a szerződéskötés a konkrét mennyiségre és az árra vonatkozóan. Minden esetben – mint ahogyan az cégünket egyébként is fémjelezi – igyekszünk korrekt árat kínálni a termelőknek és rövid határidőn belül ki is fizetni az átvett méz értékét, de ismételtlen hangsúlyozom, mindezt a méz minőségének függvényében.

– **Beszéltünk arról, hogy a méz java része külföldre kerül, de itthon hozzájuthatunk-e majd?**

– Terveink szerint az ezer tonnányi méz 80 százalékát külföldön értékesítjük majd, 20 százalékát pedig saját üzletláncunkon keresztül Szerbiában kívánjuk forgalmazni, meglévő partnereink máris kifejezték érdeklődésüket a Tisamed termékek iránt. Kivitelre hordós kiszerelésben csomagoljuk, itthon pedig fél kilós és kilós, üveges csomagolásban áruljuk, de az éttermeknek, hoteloknak, kávézóknak készítünk 15-20 grammos kis csomagolású mézet is.

– **A mézfeldolgozó új munkahelyek megnyitását is megköveteli.**

– A Prosperitativál megkötött szerződés 20 munkahely megnyitását látja elő, de mivel a logisztikai központunk párhuzamos fejlesztése is egy prioritás, úgy gondolom, hogy ettől több új munkahelyet fogunk létesíteni. Cégünk üzletfilozófiája eddig is azon alapult, hogy minden alkalmazottat meg kell becsülnünk, korrektül és becsületesen meg kell fizetnünk, ezért eleve azt gondolom, hogy a megfelelő munkaerő meg fogja találni a Tisacoophoz vezető utat.

– Az időjárás most kissé hátráltatja a kivitelezési munkálatokat. Sikerülhet-e határidőre befejezni ezt a nagy beruházást?

– Terveink szerint májusban érkeznek meg a termeléshez szükséges felszerelések, a csomagoló, a homogenizáló és egyéb gépsorok. Május végével szeretnénk az illetékes szerbiai hivatalnál a működési engedély számának kérelmezését, ezzel egy időben pedig kérni a kiviteli számot is, hogy a termelés beindításával azonnal lehetőségünk legyen a Tisamed termékek exportjára is. Cégünk számára mindig is fontosak voltak a tanúsítványok. Eddig az ISO 22000-es tanúsítványt működtettük, de ezután, mivel a piaci elvárások bővülnek, az IFS Food nevű tanúsítványt is szeretnénk megkapni, illetve a piacok specifikumából eredőleg a Kóser illetve a Halal tanúsítványra is szükségünk lesz – mondta befejezésül Körmöci Károly, a Tisacoop Kereskedelmi Kft. igazgató-helyettese.

A Tisacoop által forgalmazott termékek ma már 800-900 üzlet polcain megtalálhatók, hónapokon belül pedig oda kerülnek a Tisamed mézcsalád termékei is. A vállalatvezető ezúttal is kéri a méhészeket, hogy jelentkezzenek, bízzanak az együttműködésben, amely egy hosszú távú kapcsolat eredményeként számukra is biztos piacot és ugyancsak biztos jövedelemforrást jelenthet majd.

Bödő Sándor